

Per la distribuzione di utensili, attrezzature, minuterie e materiali vari



Il problema della classificazione, archiviazione ed esposizione di centinaia di materiali eterogenei, ma soprattutto il problema del loro rapido reperimento e la localizzazione in vicinanza dei punti di vendita è stato risolto dalla S.U.S.T.A. S.p.A. con la creazione della linea di arredi professionali per i negozi tecnici. Essa si compone di **Banchi di Vendita a cassetti e Pareti Attrezzate** che sono dei veri e propri depositi polmone tra il reparto di vendita ed il magazzino.

Il sistema è stato studiato prevedendo infinite possibilità di adattamento allo spazio esistente e alle necessità operative dei singoli commercianti. I Banchi di Vendita e le Pareti Attrezzate sfruttano ogni centimetro quadrato di superficie e contemporaneamente migliorano l'estetica del negozio e la funzionalità operativa del personale.

Il sistema è basato su elementi modulari, affiancabili, sovrapponibili che con l'ausilio di alcuni accessori si trasformano in banco di vendita a cassetti, con o senza vetrina, in parete attrezzata a cassetti con vetrine espositive illuminate, in divisione di locali e non necessitano di muri cui ancorarsi.

I moduli possono essere attrezzati con cassetti a tutta larghezza o a metà larghezza, di uguale altezza o di altezza diversa. Possono essere dotati di piani spostabili in metallo o in cristallo, di piani estraibili ed anche suddivisi internamente con elementi normalizzati per cartelle sospese, schedari, listini, cataloghi ecc.

I cassetti, scorrevoli su cuscinetti a sfera con guide semplici o telescopiche ad estrazione totale, possono essere suddivisi internamente con accessori normalizzati

I cassetti possono avere guide semplici con portata fino a 100 Kg. o telescopiche, ad estrazione totale, con portata fino a 200 Kg. Il volume del cassetto, contrariamente allo spazio tra piano e piano di uno scaffale tradizionale, è infatti tutto volume utile, mentre tra i piani la parte occupata non supera mai i 2/3 del volume.



Vista banco di vendita lato negoziante



Vista banco di vendita lato Cliente

ESEMPLI di negozi realizzati



Negozi di articoli tecnici



Rivenditore di utensileria e ferramenta



Distributore di utensileria



Vista lato interno banco di distribuzione



Negozi ferramenta



Negozi utensileria



Negozi materiale elettronico



Negozi utensileria



Negozi di materiale elettronico



Negozi ferramenta



Il servizio di consulenza

Le decine di negozi e punti di vendita illustrati nelle pagine precedenti sono solamente un piccolo esempio del nostro modo di risolvere i diversi problemi di esposizione e distribuzione dei materiali.

Molto importante è stato in tutti i casi, ed è in ogni nuovo caso il lavoro a monte del montaggio finale, la presa di contatto del ns. personale di vendita con il titolare del negozio, sia esso al dettaglio o all'ingrosso, lo studio della disposizione dei diversi elementi, tenendo conto di tutti i fattori ambientali ed umani che entrano in gioco, la stesura del progetto iniziale e la successiva versione definitiva.

Tecnici e progettisti qualificati, con decennale esperienza, attenti alle continue evoluzioni in atto nelle tecniche di vendita ed in particolare modo sensibili ai problemi di costo, dello spazio e del personale, sono a Vs. disposizione.

I negozi raffigurati in queste pagine sono stati portati a termine sia in locali esistenti che durante la realizzazione dell'edificio nuovo ed una volta installati hanno pienamente soddisfatto il titolare ed il personale.